

# Case study

[hurt@wniaMAP.pl](mailto:hurt@wniaMAP.pl)

„Na podstawie pozytywnych doświadczeń w pracy zawodowej z oprogramowaniem enova365 (...) bez wahania wybrałem ten system do zarządzania nowo powstałą spółką”

V-ce prezes zarządu  
**Robert Midura**

# Case study - Hurtowniamap.pl Sp. z o. o.

Hurtowniamap.pl Sp. z o. o. jest pierwszą w Polsce internetową hurtownią turystyczną oferującą swoim klientom kartografię i literaturę podróżniczą najlepszych wydawnictw z Polski i całego świata. Sprzedaż realizowana jest w ramach sprzedaży hurtowej, detalicznej, komisowej. Handel opiera się o model wielu rodzajów działalności: rozproszoną sieć sprzedaży stacjonarnej, dystrybucję na terenie całej Polski przez przedstawicieli handlowych oraz sklep internetowy

## Przed wdrożeniem enova365

Hurtowniamap.pl Sp. z o. o. jako nowocześnie zarządzane przedsiębiorstwo, funkcjonujące w dynamicznie zmieniającym się otoczeniu biznesowym oczekiwało od systemu ERP zapewnienia stałego dostępu do bieżących informacji. Poszukiwało narzędzia, które analizuje wyniki on-line i dostarcza dane do podejmowania kluczowych dla zarządu decyzji. Firma chciała zapobiec duplikacji tych samych zadań wykonywanych przez różne działy. Usprawnienia wymagał proces komunikacji z klientem, gdyż angażował zbyt wielu pracowników.



SKUTECZNA KOMUNIKACJA



DELEGOWANIE ZADAŃ



ZBIERANIE INFORMACJI  
SPRZEDAŻOWYCH

# Rozwiązanie

Wdrożono system enova365, aby zautomatyzować procesy biznesowe, które trwały zbyt długo lub wymagały zaangażowania różnych działów do tych samych zadań.

Pierwszy etap prac objął obszar handlowy. Dzięki modułowi enova365 Handel można ewidencjonować sprzedaż hurtową i detaliczną zarówno w modelu bezpośrednim jak i pośrednim oraz rozliczać obsługę magazynów komisowych jak i sieciowych, w dodatku z podziałem na poszczególnych handlowców.

W obszarze księgowym konfiguracja sposobów księgowania odzwierciedla rzeczywistą strukturę kosztów i przychodów we wszystkich pionach sprzedaży. Dzięki szczegółowej i rozbudowanej analityce kont, w module enova365 Księga Handlowa, na podstawie obrotów i sald można łatwo określić wyniki finansowe zarówno w działach głównych jak i dodatkowych pionach czy nawet na poszczególnych pracownikach z działu handlowego. Automatyzacja po stronie księgowości pozwala uzyskać bardzo szczegółowo rozksięgowane dekrety przy jednoczesnym ograniczeniu do minimum ilości wprowadzanych danych. Efektywna analiza danych wymagała wsparcia dedykowanych narzędzi raportowych takich jak enova365 Analizy wielowymiarowe. Na bazie generowanych plików wynikowych xls zostało wdrożone szereg raportów i analiz uzupełniających. Za naliczanie wypłat i prowadzenie dokumentacji kadrowej odpowiada moduł enova365 Kadry Płace, zaś enova365 Pulpity usprawniają obieg dokumentów na poziomie kierownik - jego podwładni.

Dział handlowy

po wdrożeniu 70%

Dział HR

po wdrożeniu 60%

Dział księgowości

po wdrożeniu 50%

Dział Zarządu

po wdrożeniu 30%

czas pracy %

# Efekty

---

*„Dzięki dodatkowym rozwiązaniom programistycznym integrującym dane z poszczególnych modułów w jeden spójny i czytelny strumień informacji analiza finansowa stała się o wiele łatwiejsza i szybsza. Pełna integracja modułów enova365: Handel, Księga Handlowa, Kadry Płace, Pulpity pracownicze pozwala efektywnie zarządzać firmą”- podsumował R. Midura*

*Wykorzystanie spersonalizowanego oprogramowania raportowego umożliwia również udostępnienie wyników dla zarządu (w odpowiednim dla nich zakresie). Dzięki temu kadra zarządzająca ma natychmiastowy feedback o generowanych przez ich zespoły kosztach i przychodach i może dynamicznie reagować. Korzyści w tym przypadku to nie tylko rozwiązanie informatyczne state-of-art., ale również zachowanie współmierności między osiąganymi efektami z wdrożonych rozwiązań a poniesionymi nakładami finansowymi.*

*„Oceniam firmę CDNet Głowacki i Partnerzy s.c. jako partnera elastycznie i profesjonalnie podchodzącego do realizowanych zleceń oraz szybko reagującego na często zmieniające się potrzeby klienta. W pełni polecam produkt oraz firmę...”*

*Wdrożenie zakończono w lutym 2016. Wykonane przez: CDNet*

V-ce prezes zarządu

**Robert Midura**

